

AVIS DE RECRUTEMENT

Poste : **DIRECTEUR COMMERCIAL H/F**

Secteur d'activité : **SECURITE PRIVEE**

Localisation : **OUAGADOUGOU/ BURKINA FASO**

Contexte

RMO JOB CENTER (BURKINA FASO), Fort de son expertise de plus de 30 ANS, le Groupe RMO (Relation Main D'œuvre), est une entreprise du secteur de Gestion des Ressources Humaines. Créé en 1985 en Côte d'Ivoire, le Groupe RMO continue son expansion en Afrique de l'Ouest par l'ouverture des filiales du Mali (2005), Burkina Faso (2010) et Togo (2012).

Nous recherchons des candidatures pour le compte d'une importante société évoluant dans le secteur de la sécurité privée à Ouagadougou, Burkina Faso.

Missions

Sous la supervision du Directeur Général, le Directeur Commercial est responsable de :

- Concevoir, mettre en œuvre et animer la **politique commerciale** de l'entreprise en cohérence avec la stratégie globale.
- Définir et superviser la **stratégie commerciale**, notamment pour le recrutement et le placement de personnel de sécurité.

Attributions

1. Définition de la stratégie commerciale

- Analyser les audits et les retours terrain pour identifier les évolutions du marché et positionner l'entreprise.
- Proposer à la Direction Générale un **budget de fonctionnement**.
- Fixer la **politique tarifaire, les prix et les marges**.
- Déterminer les moyens pour développer l'offre commerciale : structuration de la force



TRAVAIL TEMPORAIRE



SOUS-TRAITANCE



RECRUTEMENT



FORMATION



CONSEIL R.H.

OUAGA : 11 BP 1242 Ouagadougou CMS 11 - Tél : 25 36 00 05/09 /14 - Fax : 25 36 00 50 - info@rmo.bf

Rue 29-22 Zone du bois, sect. 22 Ouagadougou, parcelle 23, lot 11 section EO

BOBO : BP 2213 Bobo-Dioulasso - Tél : 20 97 70 30

Rue de l'unité, Porte N°2880, lot 11 Bis, Parcelle J, section 774, sect. 08, Quartier Sikasso Cira

de vente, outils d'aide à la vente, administration des ventes.

- Identifier les cibles commerciales pertinentes et définir les objectifs individuels et collectifs pour la force commerciale.

2. Pilotage et mise en œuvre

- Diriger et animer la force commerciale : accompagnement sur le terrain, mise en place de primes/bonus, conseils sur les approches commerciales.
- Assurer le **dimensionnement adéquat des équipes** et recruter si nécessaire.
- Identifier les besoins matériels et logistiques pour satisfaire les besoins du marché.
- Organiser la coordination avec les autres directions de l'entreprise.
- Planifier et superviser la formation de la force de vente.
- Prospecter de nouveaux clients et suivre la dynamique du marché.

3. Développement commercial grands comptes

- Gérer et suivre les comptes stratégiques.
- Conduire les négociations pour le référencement et la signature de contrats.
- Représenter l'entreprise auprès des clients stratégiques.

4. Suivi des résultats et contrôle budgétaire

- Suivre les résultats commerciaux individuels et collectifs.
- Valider l'atteinte des objectifs et réaliser le reporting à la Direction Générale.

5. Management et coaching

- Animer et encadrer les équipes pour améliorer la performance et le chiffre d'affaires.
- Fixer les objectifs aux collaborateurs et répartir les tâches.
- Évaluer et mettre en œuvre des actions correctives si nécessaire.
- Organiser des réunions périodiques et consolider les rapports d'activité.
- Identifier et valoriser le potentiel des collaborateurs.

6. Administration et reporting

- Assurer toutes les tâches administratives liées à la fonction.
- Mettre à jour les documents de travail et établir les tableaux de bord relatifs à l'activité.
- Analyser les indicateurs et rendre compte périodiquement de l'activité.



OUAGA : 11 BP 1242 Ouagadougou CMS 11 - Tél : 25 36 00 05/09 /14 - Fax : 25 36 00 50 - info@rmo.bf

Rue 29-22 Zone du bois, sect. 22 Ouagadougou, parcelle 23, lot 11 section EO

BOBO : BP 2213 Bobo-Dioulasso - Tél : 20 97 70 30

Rue de l'unité, Porte N°2880, lot 11 Bis, Parcelle J, section 774, sect. 08, Quartier Sikasso Cira

Profil ★

Profil recherché

Qualifications et formation

- Niveau d'études : Bac +4/5
- Diplômes : Gestion Marketing, Gestion Commerciale ou équivalent

Expérience

- Minimum 5 ans dans un poste similaire, idéalement dans le secteur de la **sécurité privée** ou du gardiennage.

Compétences techniques

- Maîtrise des outils informatiques : Excel, Word, Sage Commerciale, Kobocollect, CRM
- Bonne capacité rédactionnelle en français ; anglais et langues locales appréciés

Compétences requises

- Bonne connaissance du secteur de la sécurité privée et des prestataires de gardiennage
- Culture financière et capacité à analyser des indicateurs de performance
- Compétences en marketing produit, stratégie commerciale et études de marché
- Savoir gérer une équipe et mobiliser le personnel
- Capacité à anticiper les besoins et à s'adapter aux évolutions du marché

Qualités personnelles

- Force de proposition, proactif et orienté client
- Dynamique, diplomate, discret et empathique
- Capacité à travailler sous pression et à gérer l'imprévu
- Bon négociateur et homme de terrain
- Créatif dans un cadre défini par des contraintes techniques ou financières
- Sens poussé du management et de l'animation d'équipe



TRAVAIL TEMPORAIRE



SOUS-TRAITANCE



RECRUTEMENT



FORMATION



CONSEIL R.H.

OUAGA : 11 BP 1242 Ouagadougou CMS 11 - Tél : 25 36 00 05/09 /14 - Fax : 25 36 00 50 - info@rmo.bf

Rue 29-22 Zone du bois, sect. 22 Ouagadougou, parcelle 23, lot 11 section EO

BOBO : BP 2213 Bobo-Dioulasso - Tél : 20 97 70 30

Rue de l'unité, Porte N°2880, lot 11 Bis, Parcelle J, section 774, sect. 08, Quartier Sikasso Cira



Candidature :

Les candidats intéressés par ce poste sont invités à transmettre :

- Un **CV détaillé et à jour** ;
- Une **lettre de motivation** mettant en avant vos expériences commerciales et techniques dans le domaine ;

Merci d'envoyer votre dossier de candidature par mail à l'adresse suivante : cv@rmo.bf , avec en objet : « **Candidature – Directeur Commercial H/F** »

NB : Seuls les candidats présélectionnés seront contactés pour la suite du processus de recrutement.

Date d'Édition	Avis du Service Recrutement	Date Limite
01/09/2025	Favorable	15/09/2025



TRAVAIL TEMPORAIRE



SOUS-TRAITANCE



RECRUTEMENT



FORMATION



CONSEIL R.H.

OUAGA : 11 BP 1242 Ouagadougou CMS 11 - Tél : 25 36 00 05/09 /14 - Fax : 25 36 00 50 - info@rmo.bf

Rue 29-22 Zone du bois, sect. 22 Ouagadougou, parcelle 23, lot 11 section EO

BOBO : BP 2213 Bobo-Dioulasso - Tél : 20 97 70 30

Rue de l'unité, Porte N°2880, lot 11 Bis, Parcelle J, section 774, sect. 08, Quartier Sikasso Cira